

للعام الدراسي (2025-2026)

كلية العلوم الإدارية والإنسانية / مستوى ثالث تسويق

الفصل الثاني

11 6:00 - 7:00	10 5:00 - 6:00	9 4:00 - 5:00	8 3:00 - 4:00	7 2:00 - 3:00	6 1:00 - 2:00	5 12:00 - 1:00	4 11:00 - 12:00	3 10:00 - 11:00	2 9:00 - 10:00	1 8:00 - 9:00	
					ادارة مبيعات أ.هاني القرمانى قاعة ٤٠١		التسويق المصرفي أ.هاني القرمانى قاعة ٤٠٤ - ٨٤				السبت
											الأحد
					ادارة خطر وتأمين د. حسن الجرادى قاعة ٥٠٤ - ٨٤		تكاليف التسويق د.عارف الحاج قاعة ٤٠٢				الاثنين
											الثلاثاء
					ادارة مشتريات ومخازن أ.ضياء الرميمة قاعة ٥٠٤ - ٨٤		التسويق الإلكتروني أ. زكريا الكندي قاعة ٤٠٥				الأربعاء
											الخميس

للعام الدراسي (2025-2026)

كلية العلوم الإدارية والإنسانية / مستوى رابع تسويق

الفصل الثاني

11 6:00 - 7:00	10 5:00 - 6:00	9 4:00 - 5:00	8 3:00 - 4:00	7 2:00 - 3:00	6 1:00 - 2:00	5 12:00 - 1:00	4 11:00 - 12:00	3 10:00 - 11:00	2 9:00 - 10:00	1 8:00 - 9:00	
					مشروع التخرج لكلية العلوم الادارية قاعة ٥٠٤ - ٨٤ د عبدالرحمن مانع						السبت
											الأحد
											الاثنين
					ادارة مشروعات صغيرة قاعة ٦٠٣ د عبدالرحمن مانع						الثلاثاء
					بحوث تسويق قاعة ٤٠٤ - ٨٤ د. ياسر مهيب		التسويق الدولي قاعة ٦٠٢ أعضاء الرميمة				الأربعاء
					نظم المعلومات الادارية واتخاذ القرارات قاعة ٤٠٤ - ٨٤ أ. زايد الكميم		ادارة موارد بشرية قاعة ٦٠٤ د. فهمي سعيد				الخميس